

ACTUALIDAD €

ECONOMIA IBÉRICA

AGOSTO 2018 (mensal) | N.º 254 | 2,5 € (Cont.)



Noroeste Peninsular, exemplo de cooperação ibérica

PÁG. 44



**Repsol
Polímeros
exporta para
mais de 90
países** PÁG. 12



**Asisa avança
nos seguros de
saúde e clínicas
dentárias em
Portugal** PÁG. 22



**Metalurgia
atrai novos
investimentos
estrangeiros**
PÁG. 34



Asisa avança nos seguros de saúde e clínicas dentárias em Portugal

A cooperativa espanhola Asisa, especializada na área da saúde, vai expandir os negócios de comercialização de seguros em Portugal e deverá entrar também, em breve, noutra área de atividade da cooperativa, a da prestação de cuidados médicos, com a abertura de clínicas de estomatologia.

Texto **Clementina Fonseca** cfonseca@ccile.org Fotos **Sandra Marina Guerreiro** sguerreiro@ccile.org

A seguradora Asisa, especializada na área da saúde dentária, está a aumentar a sua atividade em Portugal, depois de ter lançado uma operação direta no mercado nacional. Ao fim de dois anos a comercializar os seus seguros através de parceiros locais, a cooperativa espanhola resolveu há cerca de seis meses instalar-se em Lisboa e estabelecer-se com as sucursais de Não-vida e Vida, começando a contactar diretamente os seus

clientes e potenciais clientes no mercado português.

“Este foi o primeiro mercado de internacionalização da Asisa na vertente dos seguros, onde possuímos já cerca de três mil clientes de seguros dentários e de vida, que queremos agora reforçar, com a aproximação” mais direta aos consumidores portugueses, explica Sandra Moás, diretora geral da Asisa Portugal.

Além da venda direta, a companhia conta com uma rede de dezenas de distribuidores e cor-

retores da sua carteira de seguros.

Os beneficiários dos seguros dentários da Asisa Portugal podem recorrer aos serviços de cerca de 850 clínicas no país, o que significa uma taxa de cobertura de cerca de 85%, garante a gestora. “A nossa política é de adequar o seguro às necessidades de cada cliente e prestar um serviço diferenciador, com um leque maior de serviços gratuitos”, sublinha Sandra Moás.

Para já, em apenas três meses, a companhia conta com “mais

de 400 apólices de seguros do ramo vida, muito alavancado pela oferta de um produto simples e competitivo, e um mercado de crédito imobiliário, que continua a crescer”, garante a mesma responsável.

Além da vertente dos seguros dentários e vida, em breve a empresa irá avançar para a comercialização de seguros de saúde e de acidentes pessoais, no âmbito da atividade que a Asisa desenvolve já no mercado vizinho.

Mas a cooperativa espanhola vai lançar também a sua própria rede de clínicas de serviços dentários, tal como acontece em Espanha. O objetivo é abrir em breve uma clínica em Lisboa, “nas Avenidas Novas, e lançar depois outra no Porto. A Asisa tem um conceito de prestação de cuidados integral; oferece um produto— o seguro— e um serviço associado, que procura ser o mais completo possível”, justifica a gestora.

No espaço de dois anos, a empresa deverá ter “quatro a cinco clínicas” de estomatologia a funcionar em Portugal, para os seus clientes e não só.

A abertura de clínicas de outras especialidades, dentro do universo do grupo, é também uma possibilidade, “à medida que os seguros evoluam”, adianta Sandra Moás. “Trazemos a mais valia da experiência do grupo em Espanha, onde a Asisa tem uma rede muito alargada de contactos e de parceiros de cuidados de saúde”, afirma a gestora, que possui uma vasta carreira profissional ligada à área seguradora.

Relativamente à implantação dos seguros de saúde, Sandra Moás considera que ainda há muito espaço para crescerem em Portugal, e defende que a comercialização deste produto seja mais “transparente e customizada, ao nível



das coberturas, de acordo com as necessidades dos clientes”, que não devem pagar por coberturas de que

**A Asisa Portugal
vai alargar a sua
atividade além
dos seguros
dentários e de vida
e, em breve, prevê
entrar também
no negócio
das clínicas
de tratamentos
dentários**

não necessitam. Só desta forma se podem atrair mais segurados, nomeadamente a população jovem, que geralmente pretende seguros mais baratos e com menos impacto na vertente do internamento e mais no ambulatorio, explica a mesma responsável.

Em Portugal, existem cerca de 2,5 milhões de pessoas com seguro de saúde, um número ainda baixo, tendo em conta o crescente envelhecimento da população e comparativamente a outros países.

Terceira maior nos seguros de saúde em Espanha

Originária da Madrid, a Asisa é uma cooperativa detida por cerca de dez mil médicos, tornando-se ao longo destes 40 anos a terceira maior seguradora da área da saúde em Espanha. O volume de negócios da Asisa ronda os 1.100 milhões de euros, possuindo cerca de 2,2 milhões de segurados. O grupo tem cerca de 30 mil colaboradores.

Além da vertente dos seguros, possui muitas outras áreas de atividade no setor da saúde e setores complementares, como a gestão hospitalar ou o imobiliário. Uma das principais áreas é operada pela HLA, que detém diversos hospitais, clínicas e centros de cirurgia dentária no território espanhol. ■